



■ NOTAIO IN MILANO

Giacomo Ridella

Partner di The Italian Notaries · Busani & Partners

M&A E PRIVATE EQUITY · REAL ESTATE ED ENERGIA · FINANZIAMENTI
TRUST, SUCCESSIONI E PASSAGGI GENERAZIONALI · NON PROFIT · ESCROW AGENT



Lavora con gruppi societari, fondi di investimento, banche, family office e studi legali in operazioni societarie, immobiliari e finanziarie, italiane e internazionali. Segue le famiglie imprenditoriali in trust, successioni e passaggi generazionali.



Giacomo Ridella è notaio in Milano e partner di The Italian Notaries · Busani & Partners dal 2015, dove coordina il team dedicato alla clientela internazionale. È membro di The Kronberg Circle, rete internazionale di notai che lavorano insieme nelle operazioni tra più Paesi.

Segue operazioni di M&A e private equity, real estate ed energia, finanziamenti e security package, anche come escrow agent. Per famiglie e imprenditori si occupa di trust, successioni, holding di famiglia, sistemazioni familiari e passaggi generazionali, anche quando beni ed eredi si trovano in più Paesi. La fiscalità dell'atto è parte di ogni incarico.

Per studi legali e advisor redige pareri e memorandum, in italiano e in inglese, sugli aspetti notarili, societari e fiscali delle operazioni.

giacomo.ridella@notaio-busani.it [LinkedIn](#)

CONCORSI

Vincitore di due concorsi notarili (2010 e 2011)

LINGUE

Italiano, inglese

RETE INTERNAZIONALE DI NOTAI



Come lavora

Al passo degli studi d'affari, italiani e internazionali, con cui lavora ogni giorno.

01

Nei tempi del deal

Bozze, checklist e documenti arrivano allineati al calendario di signing e closing, con l'anticipo che serve per commenti e negoziazione.

02

In inglese

Call, corrispondenza, bozze e commenti in inglese con studi legali, fondi e banche internazionali; atti con testo a fronte quando servono.

03

Studio della pratica

Ogni operazione viene approfondita alla luce delle novità normative, della giurisprudenza e della prassi più recenti, prima di diventare un atto.

04

Cura dell'atto

Ogni clausola è verificata nel dettaglio, perché l'atto deve reggere nel tempo davanti a banche, fondi, uffici pubblici e fisco.

05

Un team organizzato

Collaboratori dedicati seguono la pratica con lui, dalla raccolta dei documenti agli adempimenti successivi, con un calendario condiviso con i consulenti.

06

Dopo la firma

Registrazioni, trascrizioni, iscrizioni e copie vengono eseguite e rilasciate in tempi brevi, perché le parti possano chiudere l'operazione.

Le operazioni che segue

01 M&A e private equity

Acquisizioni, fusioni, scissioni e riorganizzazioni per gruppi italiani ed esteri e per fondi di private equity e venture capital, dalla struttura dell'operazione al closing. Round di investimento di startup e scaleup, statuti con categorie di azioni e di quote, closing con firme in più Paesi.

02 Real estate ed energia

Compravendite e operazioni immobiliari di ogni dimensione: portafogli logistici, commerciali e alberghieri per fondi e investitori, interventi residenziali dei costruttori, acquisti da parte di investitori e privati stranieri, impianti da fonti rinnovabili e project financing.

03 Finanziamenti e security package

Ipotecche, pegni su quote e azioni e le altre garanzie di finanziamenti di importo rilevante, anche con banche e fondi esteri, con la stipula coordinata al calendario del finanziamento.

04 Trust, successioni e passaggi generazionali

Trust interni ed esteri, successioni anche internazionali, holding di famiglia e sistemazioni familiari; deposito di atti di trust esteri e conferimenti in trust esteri.

05 Non profit e Terzo settore

Costituzioni, statuti e iscrizione al RUNTS di associazioni, fondazioni ed enti del Terzo settore, anche fondazioni di famiglia e d'impresa.

06 Escrow agent

Incarichi di escrow agent in operazioni di M&A, finanziamenti e real estate. Somme e documenti vengono depositati presso il notaio e rilasciati secondo le istruzioni delle parti, al verificarsi delle condizioni concordate.

In tutte le operazioni

La fiscalità dell'atto (imposte indirette, successioni e donazioni, trust) e la verifica anticipata di poteri e documenti esteri, perché il closing non si fermi per una procura o un'apostille mancante.

Studio, insegnamento, scrittura

Servono a impostare correttamente anche le operazioni su cui la prassi non si è ancora consolidata.

FORMAZIONE UNIVERSITARIA

Università degli Studi di Milano, periodi di studio a New York e a Londra

FORMAZIONE NOTARILE

Fondazione Casale, Napoli
Scuola Notarile Napoletana

INSEGNAMENTO

Diritto privato e commerciale, Università LUM Jean Monnet e scuole notarili

IL SOLE 24 ORE

Articoli in materia societaria, successoria e fiscale

PRACTICAL LAW, THOMSON REUTERS

The Role of the Notary in Corporate and Commercial Transactions (Italy), 2022

RIVISTE GIURIDICHE

Famiglia e Diritto, Notariato, Corriere Giuridico, Corriere Tributario, Vita Notarile; una monografia per Giuffrè

QUADERNO TRIMESTRALE

Appunti su operazioni societarie e strutture patrimoniali

Note dalla prassi delle operazioni societarie e della pianificazione patrimoniale, pubblicate su LinkedIn ogni tre mesi.

PALAZZO EDISON, VIA SANTA MARIA FULCORINA 2, MILANO

■ LO STUDIO

The Italian Notaries · Busani & Partners

Providing Best Solutions in a Framework of Legal Certainty

Studio notarile associato con sede a Milano, nel Palazzo Edison, fondato da Angelo Busani. Partner: Angelo Busani, Giacomo Ridella, Giuseppe Ottavio Mannella. Una struttura di collaboratori e team dedicati alle singole operazioni.

■ CONTATTI

Per un primo confronto su un'operazione.

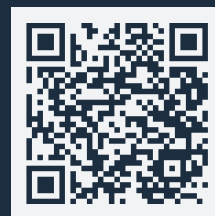
EMAIL giacomo.ridella@notaio-busani.it

LINKEDIN [Giacomo Ridella](#)

TELEFONO +39 02 3653 7585

STUDIO [Via Santa Maria Fulcorina 2, 20123 Milano](#)

SITO www.notaio-busani.it



IL PROFILO LINKEDIN

